

Executive Brief

Perché il PXM è una leva strategica per Fashion & Luxury



Ogni singolo prodotto racconta la storia del Brand

Nel fashion, dove collezioni, mercati e canali cambiano in pochi giorni, la gestione dei dati di prodotto è diventata una leva strategica. Ogni scheda, immagine o descrizione racconta la storia del brand e influenza direttamente l'esperienza del cliente. Il Product Experience Management (PXM) nasce per risolvere questa complessità, unendo dati, contenuti e insight in un unico hub. Integrato con strumenti di Digital Shelf Analytics (DSA), il PXM consente di monitorare in tempo reale visibilità e performance dei prodotti online, trasformando le informazioni in decisioni immediate.

Dal dato all'esperienza: il valore del PXM

Un sistema PXM moderno è molto più di un archivio: è il motore di un'esperienza omnicanale fluida e coinvolgente.

Obiettivo	Funzionalità PXM	Beneficio per il brand
Coerenza	Un'unica fonte di verità per dati e immagini	Identità di marca uniforme su tutti i canali
Velocità	Workflow automatizzati e integrazione con PLM/ERP	Time-to-market ridotto fino al 70%
Esperienza	Contenuti ricchi e storytelling di prodotto	Engagement e conversioni più alti
Compliance	Gestione dati di sostenibilità e DPP	Trasparenza e prontezza normativa
Visibilità	Digital Shelf Analytics integrato	Controllo su performance e vendite

PXM e DSA: per cambiare le regole

Nel fashion, la differenza tra successo e invisibilità si gioca sullo **scaffale digitale** – la vetrina online dove ogni prodotto compete per attenzione.

Il **Digital Shelf Analytics (DSA)**, parte integrante del PXM, consente di monitorare in tempo reale **come i prodotti appaiono e performano** sui marketplace e canali digitali, offrendo insight immediati su:

- **Visibilità e posizionamento:** controlla se i prodotti compaiono nei risultati di ricerca, con titoli e immagini ottimizzate per ogni canale.
- **Performance e prezzi**: confronta prezzi e promozioni con quelli dei competitor per reagire rapidamente alle variazioni del mercato.
- **Assortimento e trend:** identifica i prodotti più visualizzati, venduti o sottoperformanti, aiutando a ottimizzare stock e strategie di lancio.

Il DSA è, di fatto, il cruscotto operativo del PXM: collega i dati interni con ciò che accade realmente sul mercato digitale. In questo modo, le aziende fashion possono **adattare contenuti, prezzi e assortimento in tempo reale**, massimizzando la redditività e proteggendo la brand equity.



PXM nel fashion: vantaggi tangibili

- 1. Velocità: Centralizzare i dati riduce drasticamente i tempi di lancio delle collezioni. Con workflow intelligenti e automazioni, ogni team (marketing, prodotto, e-commerce) lavora in parallelo, riducendo errori e tempi di pubblicazione da settimane a giorni.
- **2. Esperienza:** Dal sito e-commerce ai marketplace, fino al negozio fisico: ogni cliente vive un racconto di marca coerente e aggiornato. Le informazioni vengono adattate automaticamente per ogni canale e lingua, garantendo **uniformità, precisione e impatto visivo**.
- **3. Contenuti che vendono:** Il PXM permette di arricchire ogni scheda con immagini, video, lookbook e storytelling. Le schede prodotto diventano strumenti di marketing capaci di aumentare il tasso di conversione fino al 56% e ridurre i resi fino al 22%.
- 4. Trasparenza e Sostenibilità: L'evoluzione normativa verso il Digital Product Passport (DPP) richiede dati precisi su materiali, provenienza e impatto ambientale. Il PXM consolida queste informazioni e le rende disponibili in ogni fase: un vantaggio competitivo verso clienti e autorità, non solo un obbligo.
- **5. Decisioni data-driven:** Con il DSA, il brand può verificare l'impatto reale dei propri contenuti e strategie: capire quali prodotti stanno performando meglio su Zalando o Farfetch; correggere titoli o immagini non ottimizzate; reagire a variazioni di prezzo dei competitor.

ROI e ROX: dal ritorno investimento all'esperienza

Accanto al **ROI (Return on Investment)**, i brand più evoluti misurano oggi il **ROX (Return on Experience)** – l'impatto dell'esperienza prodotto sulla fedeltà, sul valore medio dell'ordine e sulla percezione del brand.

- +56% di tasso di conversione sui canali digitali;
- -22% di resi grazie a descrizioni accurate e immagini coerenti;
- +40% di efficienza operativa nei team marketing e prodotto;
- +30% di engagement nei marketplace monitorati con DSA.

In conclusione

Nel mondo della moda, il **PXM** rappresenta la chiave per **unire efficienza interna e valore percepito dal cliente**. Integrato con il **Digital Shelf Analytics**, consente di gestire i dati in modo intelligente e proattivo, **trasformando ogni informazione in un vantaggio competitivo**.

Per ogni brand del mondo fashion l'adozione di una piattaforma PXM non è solo un investimento tecnologico, ma una scelta strategica per crescere, innovare e restare visibili.





Disponiamo del team maggiore esperienza in Italia con oltre 20 progetti realizzati con successo in differenti settori merceologici a partire dai principali Brands fashion & luxury

Metodo collaudato

Metodologie e processi maturi sono le radici della nostra expertise. Seguiamo le best practice internazionali e gli standard di settore, aggiorncostantemente le competenze complete del nostro team

Team certificato

Il nostro team è composto da qualificati, inclusi esperti business consultant certificati che developer quotidianamente realizzano progetti di Product Experience Management.

Oltre l'integrazione

Accompagniamo la tua azienda nell' approccio alla digitalizzazione del business. fornendo consulenza strateparametrizzazione gica, integrazione garantendo supporto end-to-end anche postgolive



Strategia/Consulenza

L'approccio di The PXM Hub integra tecnologia e change management per appieno sfruttare potenzialità delle soluzioni PXM/PIM. DAM. DSA. Accompagniamo i nostri clienti nel percorso innovazione dei processi gestione informazioni di prodotto. focus sulla un **Customer Experience.**

Tecnologia

Expertise consolidata con i player del settore. riconosciuta dai vendors internazionali di riferimento

Standard di mercato

Le competenze del nostro includono team ali standard di classificazione internazionale come ETIM, **ECLASS e GS1**

Vendors











